

# けさらん

暮らしに幸  
せ  
福  
び

2026  
January  
No.660

[特集1] 2026年新春対談

[特集2] 午年さんの初夢



ホームページ



もんとあ～る



だだぱら



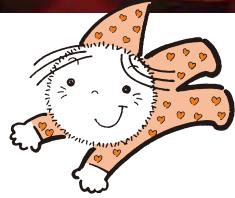
自動車中央センター



不動産センター



JAの家電





# パンハウス庄内

期間限定 1/6(火)~1/20(火)

もちっと チョコクリームドーナツ  
1コ 180円(税込)

**SPECIAL**



もちり生地に濃厚チョコクリームが  
たっぷり入ったおいしいドーナツ!

【販売店舗】  
パンハウス播磨店・パンハウス馬場町店  
もんとあ～る2店舗

※12/27(土)パンハウス播磨店・馬場町店は休業とさせていただきます。  
※12/30(火)~1/4(日)まで年末年始休業とさせていただきます。

## ● 今月のモデル



南町 工藤 みわ 美和ちゃん 7歳

みち 美智ちゃん 5歳

はる 晴くん 2歳

そら 晃くん 0歳

● お父さん 晃人さん ● お母さん 知美さん

● 祖父 斎さん ● 祖母 由美子さん

好奇心旺盛で頑張り屋の長女、愛嬌を振りまくお茶目な次女、いつでも元気いっぱいでお姉ちゃんを追いかけまわす3番目の長男、そして先日産まれたばかりの末っ子次男の4人兄弟姉妹です。それぞれの個性が徐々に見え始め、子育ての楽しさと難しさを実感しています。

祖父と祖母にも全力で応援してもらい常に騒がしく退屈しない日々の中、これからも家族が平穏無事で楽しく過ごせるように願うばかりです。

「撮影協力：庄内神社」

# 、達成新年

新年明けましておめでとうございます。令和8年は60年に一度来る丙午の年。この年に生まれた女性は気性が激しく、夫に災いを成す、というのが日本の迷信。中国には天災が多い年という言い伝えがある。が、今時分迷信は信じない人が多いでしょう。

60年前何が起っていたか。同じ丙午年、出生数が激減しているが、日本の総人口が初めて一億人を突破する。いざなぎ景気が始まり、池田内閣の所得倍増計画がスタート。全日空機が羽田沖・松山沖に墜落。一方ではビートルズ初来日。政界では黒い霧事件が発生し、年末の衆議院解散総選挙。

さて今年はどうなつてゆくのか、米政策は間違いなく発揮されるのか?同じ県民としてそこは大いに期待したい。林水産大臣の力が遺憾なく発揮されるのか?同じ県民としてそこは大いに期待したい。新しい年・新しい目標・新しい環境、皆さんの準備は怠りありませんか。良き年とするよう「愚公移山」という言葉を贈つて新年の挨拶とします。

「努力を怠らずに励めば、どんな事業も必ず成功する例え」  
の「地球は青かった」の名セリフがあり、人類初のアポ

ロ11号月面着陸。ケネディ大統領暗殺も起きている。日本

でも、60年安保闘争・東大安

田講堂事件・3億円強奪事

件・川端康成のノーベル文学

賞・東海道新幹線開通・そして東京オリンピック・38豪雪。

どことなく記憶にある事件出来事である。

代表理事組合長

保科 五

左から：  
津田物産株式会社 代表取締役社長  
株式会社 近商ストア 取締役社長  
鶴岡市農業協同組合 代表理事組合長  
鶴岡共乾施設利用組合 理事(斎RC組合長)

黒川 悅春 氏  
上田 泰嗣 氏  
保科 亘 氏  
三浦 穎之 氏

司会：鶴岡市農業協同組合 理事参事 前田 資生



## 「生産地・集荷・消費地から見た 鶴岡米について」

米を取り巻く環境が目まぐるしく変化する中、生産、集荷、販売の各分野で一体となった取り組みが必要と考えております。不作や米価の高騰、備蓄米の放出などの現状把握から課題を確認し、今後の見通しと未来へのビジョンについてご意見を頂戴いたしました。

**前田参事** 各方面における米を取り巻く現状をお伺いします。

**上田社長** この一年間、米騒動の中で店頭商品を維持できたのは、ひとえに鶴岡市農協の皆さんのおかげだと思っております。また、ライスフレンド（津田物産）さんからも、本当に窮状を助けていただきました。ありがとうございます。関西の同業者は前年割れで推移したのですが、近商ストアでは前年対比100%を超えております。ライスフレンド（津田物産）として大事にさせていただいている「庄内こしひかり」を中心に販売し、お客様に喜んでいただきました。今回、鶴岡市農協さんと長年続いている取り組みの中で、本当に感謝というか、思い知られたというか、こういった付き合いが大事なのだと改めて痛感しました。今後もこの関係性をしっかりと維持しながら次のステップを踏んでいきたいと思います。

**黒川社長** 令和6年産米は、米騒動の影響もあり弊社の仕入も大変苦戦しました。7年産では主食用米の面積増加により、前年並みの仕入を維持しています。ただ、私たちは大阪の米卸なので関西の米とか西の米のニーズが非常に強いのです。しかし、なかなか西の米の集荷が上がっていないのが課題です。販売面では、5年産、6年産は精米販売が非常に好調で前年対比をクリアしている状況です。6年産は米価が高騰し、消費減少を非常に心配しましたが、7年産は、6年産以上に高騰しております。JAさんの概算金が3万円を超えている状況で、非常にマーケットの反応は厳しく価格のミスマッチが起っているというのが、現時点での感想です。

**三浦組合長** 農事組合法人鶴岡共乾施設利用組合が設立し2年目の稻刈りとなりました。斎地区管内では、昨年と同様に3品種を荷受けしております。面積は、はえぬきで128町歩、コシヒカリで67町歩、

つや姫で44町歩です。荷受け期間中の降雨が多かったこともあり、例年以上に役員やオペレーターと連携を密に行い、品質維持に細心の注意を払いました。

**保科組合長** 集荷は大変苦労しました。6年産米は計画よりも相当低い集荷実績だったので、7年産米をどうするか様々な方策を考えました。それが功を奏して今年はほぼ計画どおりの集荷数量に戻すことができました。皆さんの頑張りと米価の賜物は約50町歩ありました。ということは、その分は田んぼになっているはずなので、もう少しあってもと思いますが、数字的にはいつもの年に戻すことができるという状況です。本当に厳しい年でした。概算金の議論はありましたが、生産者の皆さんのが農協に改めて結集してくれたというのは、嬉しい結果でした。私は、生産者の方々が農協に改めて結集してくれたのは、嬉しい結果でした。前田参事 全国的に令和5年から続く米の品質、作柄不良がありました。そこから米不足、令和の米騒動と高値相場になつております。この現状についてどうお考えでいらっしゃるか。

**上田社長** 本日はキヤンペーンで、店頭価格は5kgで4,080円です。一昨年までは2,980円程度でした。値上がりにより買い控えがみられるものの、このコシヒカリを購入するお客様は他の銘柄に替えない。この1年間で、このお米の持つ力を再認識しました。鶴岡市農協から納めていただいている「はえぬき」「雪若丸」「つや姫」は、本当に我々の商品全体の底上げをしてくれたと痛感しています。ただ、今の4,080円と言う価格が妥当なのかどうかは非常に悩ましいところです。やはり、我々も利益を追求しないと駄目ですから、いくら支持が高いと言つても安い価格で売り続けるには限度があります。消費者が購入しやすい価格帯を摸索する一方で、生産者の生活を守るために適正な価格を考える必



株式会社近商ストア

取締役社長

上田泰嗣氏

**黒川社長** 米騒動の原因は、色々と報道されましたがとにもかくにも需要量に対しても供給量が不足していたためです。供給減になつた要因をいろいろ考えました。米政策の基本は、在庫量に対しても需要量の目安を置き、生産量を合わせていくことで米価の安定を図ります。ただ、昨今のインバウンドで需要がかなり伸びている。これまで需要減のトレンドで推移してきましたが、令和5年産は物価が上がっている中でも米価が比較的安かつたため消費が伸びました。需要増の一番の要因はやっぱり歩留り減です。5年産は4年産と比べて2.5ポイント位悪かったです。この辺で需要量を把握するのが難しかったのだと思います。

**三浦組合長** 1俵あたり1万円を切つていて時代を経験していくと、近年の燃料費、農機具、肥料、農薬等の高騰で経営が厳しい中、ようやく米価が上がつてくれたというのが正直な感想です。生産者としては、地域の若者が農業に魅力を感じて担い手になつてくれるような価格設定を望みたいと思っています。また、消費者視点では、米の価格高騰は家計への負担が大きいと思います。しかし、生産者にも生活があるということを忘れないでほしいと思っています。

**保科組合長**

需要と供給のバランスについて自分なりに考えると、国からの情報が正確ではなかつたことが原因だと思います。正確な情報があれば我々としても打つ手があつたはずです。関連して面白いデータが無いか検索

したところ、総務省で出している需要量に関するデータ人当たりの米の消費量が県別に分かる。この奈良県では5ヶ月分しか米を作つてない。当然、7ヶ月分は買つて米を食べる。山形は3年分でした。北海道や新潟でも3、4年分程度です。合計してみると、面白いことに710万トン食べているんです。日本国民が。ところは、間違いなく足りなくなるんですね。ここは生産側の責任として何とかしていかなければならないと思います。

**前田参事**

近年はSNSなどの情報発信ツールが多くあり、様々な情報が良いも悪いも拡散され、混乱を招いているように感じられます。情報発信ツールの影響についてどうお考えでしょうか。

**上田社長**

スーパー・マーケットは、本当に情報に振り回されています。去年、関西エリアでは南海トラフ地震臨時情報が発表されました。店頭から米は無くなるし、紙、カップ麺、水も無くなつて、ちょっと極端すぎるという傾向があります。次はノロノロ台風で、お米をはじめ災害対策用品みたいなものはかり売れで店頭に全く物が無い。蓋を開けると家庭内在庫が膨れ上がり、消費停滞を招く現象が見られました。

**黒川社長**

情報発信ツールの発展は流通の多様化を促進しました。自分で米を売るという生産者の流れを加速させているのかなと。一方で間違つた情報の拡散による消費者不安の助長が課題です。米騒動を助長した部分もあり、正しい情報の発信が重要と思います。

**三浦組合長** ツールとして非常に便利である一方、正確な情報が混乱を招くことがあります。現場の意見や経験に基づいた情報選択が重要だと思います。

**保科組合長**

情報つてすごく難しいですね。信じているのか駄目なのか、判断に困るところがある。黒川社長からあつたとおり、農家が個人販売をする形態が増えている。それが良いとか悪いとかではなく、情報を適切に

把握し代金回収などにも気を付けないといけない。

**前田参事**

政府が備蓄米の放出による市場介入をしたことによって、米の販売、流通に大きな影響が出たと思います。卸と小売というそれぞれの立場でお伺いいたします。

**上田社長**

備蓄米の放出については、本当に店頭に米が無いということを前提にすると、当然、国としてやるべきことだと思つのですが、流通上なかなか行き渡らない。その際に、国が流通、物流に対しても手を付けるのかという議論が全然されていません。結局、申請して我々の店頭に並ぶまで3ヶ月、長い時は半年位かかるという状況でした。

**黒川社長**

令和6年産米の契約数量は前年比約1割減だったので、3月末在庫で見ると、5年産よりも少なかつた。備蓄米が入つてきましたおかげでなんとか安定供給できました。随意契約備蓄米には3年産や4年産もあるため、まず第1に安全性、そして速やかな供給が課題です。お客様の要望に応えることが卸としての役割だと感じています。

**前田参事**

「シヒカリ」については、ハーベスクオリティという商品で大切に販売していただいております。「シヒカリ」の人気の理由や購入条件についてお聞かせください。

**上田社長** 米は嗜好性が高い商品といつてもあり、お客様が「やっぱりこの米でないと」と思うところがこの「庄内こしひかり」には凄くある。我々としても誇り



津田物産株式会社  
代表取締役社長  
**黒川悦春氏**

に思つてゐるところです。これまで相当な苦労をいただきながら「シヒカリ」の栽培、販賣いただいてると本当に痛切に感じております。

我々が皆さんとどれだけしっかりとタッグを組んで安定供給していくのか。やはり、需給バランスですから生産者さんの生活が守られる環境があつてこそだと思います。コシヒカリというのは、倒れやすいとか、育てにくい米だと私も良く承知しております。その中で、一定の量をしっかりと確保していただいている。「ライスフレンドさんと一緒に、どうやってこれを続けられるか。そこは単に、仕入で商売をしているというスタンスではもう無い」というのは間違いないところです。これからもそういう関係づくりをさせていただきたいと切に思つております。

**黒川社長** 「シヒカリは甘み、粘り、ツヤが一番日本人好みの品種で、関西でも一番人気だと思います。近商ストアさんの「庄内こしひかり」は、30年近く販売されており、お客様から非常に高い評価と支持をいたいでいます。そのお客様の購入条件は何かと考へると、やっぱり一番は品質だと思っています。毎年、美味しいお米が届くとこうところで、卸としては精米する時にそういう思いを込めた上で精米して安定供給していきたい。生産者、農協、販売店、卸がタッグを組んだこの取り組みは、やっぱり一番目指すべきものだと思っています。卸としては、近商さんで取り組んでいたものを広げていきます。生産者が安心して米を作つていただけるというところに繋がつていると思うので、この取り組みは私としては非常に大事だと捉えています。

**前田参事** 最近、気象変動が大きく生育環境も厳しくなっています。「シヒカリは、高温下において品質低下や減収が起きやすく、生産現場の課題についてお伺いいたします。

**三浦組合長** 「シヒカリは高温耐性が低く、白未熟粒が出やすいといった特徴があります。やはり水稻は外で作る作物ですので、気象の影響を大きく受け、人があ

ざる」とは限られています。例えば、作溝と云うのですが、田んぼに溝を掘つて、水の回りを良くする。僅かな水分を有効に利用するような基本的な作業をしっかりと行つ。また、ケイ酸資材をより多く入れると登熟が良くなり、強い稻ができるといった方法もあります。今年の場合は、水をかけたい時にかけられないことが頻繁にありました。こんなことは経験したことが無く大変でした。基本技術を徹底して栽培技術の向上を図りながら良いものを作り、消費者の皆さんに届けていきたいと思います。

**上田社長** 僕が田植えしたところはすぐすくと育つている。

**三浦組合長** 倒伏はしましたが、非常に良い倒伏というか。(笑)

**上田社長** 良い倒伏(笑)。私が蛇行しちゃつたから良かったのね。(笑)

**三浦組合長** 根元から折れたのではなくて、ぐくつとなりながら粘り強く倒れている状態です。収量もあって、やっぱり社長のおかけかなと思います。

**上田社長** 良い植え方をした。

**三浦組合長** そう思つてました。

**保科組合長** 「シヒカリ」と云つことで一生懸命頑張つてもらつていますが、やはり物には寿命があります。30年前、ササニシキしか作つていなかつたんですよ。その時、たまたま作つて「はえぬき」がオール一等でしかも光沢も良くて、収量もとつもなく獲れました。

**上田社長** 前佐藤組合長に代わられてすぐ位に私がお邪魔した時に、当時から「シヒカリの大変さをお聞きしており、「はえぬき」という米もあるぞ」という話題がありました。はえぬきは、業務筋に流れることが多かつたが、今は当たり前に店頭に並んでいます。「この際、兄弟ブランドではどうだ?」という話がありました。そして、当時の社長が鶴岡に泊まつた時に、朝食に出たはえぬきを食べて、すぐに包材を作れということになった。それで、慌ててライスフレンドさんに連絡をして、急いで包材を作りはえぬきを販売した経緯があります。

**黒川社長** 10年くらい前ですね。

**上田社長** そうですね。今は、はえぬきが兄弟ブランドとして全く違和感なく販売をさせていただいております。我々としては、野菜、果物を含めて「鶴岡市農協を売る」という思いで、大阪、京都、奈良でお客様にPRしております。お客様からも非常に支持が高いと自負しております。

**前田参事** 今後の米価の見通しや在り方についてどうお



鶴岡共乾施設利用組合  
理事(斎RC組合長)  
**三浦 祐之 氏**



鶴岡市農業協同組合  
代表理事組合長  
**保科 瓦**

考えでしようか。

### 上田社長

2年前の価格は全く過去のものになってします。お客様が値段とするのは、やはり3,000円台というのが一つの考え方かなと思います。3,000円台後半というのが一つのポイントで、5,000円を超えると非常につらいというのが本音です。

### 黒川社長

今のスポット市場に関して言いますと、令和7年産米の収穫量として748万トンという数字が示されました。これにスポット市場はかなり敏感に反応して、米価の方は下落トレンドに入っています。やはり、今の定番価格である4,000円後半ではなかなか動きませんが、年末商戦に向けてかなり店頭価格は下がってくると思っています。

鶴岡市農業協同組合  
理事参事  
**前田 資生**



高すぎるので外食中心に外国産米への切り替えが進んでいて非常に歯痒い思いをしております。日本の米が美味しく安定的に食べられる米価について、8年産が始まるまでに皆さんと議論していきたいと考えています。

**三浦組合長** 消費者も買い易く、生産者も経営できる生活していける単価が望ましいと私は感じています。具体的に申し上げると適正ではないかも知れませんが、今年はバブルみたいな感じで大幅に上がり一俵当たり約3万円近くになっています。予想としては、下がるのは当然だと思います。私としては、2万3千円～2万5千円位だと農家と消費者がお互い許容しあえるのかなと想います。

### 保科組合長

今年の米の値段は、多分、今の販売価格が最高では下がるのかなと思っています。我々としては留める対策を最優先で考えており、話し合いをさせていただきたいと思います。この2年間で、離農すると言葉声が少なくなってきた。それと面白いことに、農業機械が売れている。これは投資意欲が出てきていることを示している。また、実は山形県の新規就農者が日本で一番多い。米だけではなく果樹などいろいろな品目があるからだと思いますが、若い生産者が何とか継続できるような、しかもボーナスももらえるような経営環境になればと思っています。

**前田参事** 皆さんの話を聞いた中で、お互いに情報共有して、連携していきながら価格の安定化を進められればと思います。最後に、各方面で描かれている明るい未来に向けた未来予想図をお伺いしたいと思います。

### 上田社長

一次産業と我々小売がタッグを組み、お互いに有意義な商売のやり方、スタイルを確立させお互いの信頼関係を絶やさずに、さらに拡大をしていきたいと思います。2026年、近商ストアは創業70周年を迎えます。70周年として、鶴岡をさらにPRできるような販促をしていきたいと思っています。

### 黒川社長

弊社の経営理念に、産地と消費地を結ぶ代

理店として安定供給することを掲げています。米騒動をきっかけに、この重要性を実感しています。大阪の食料自給率は1%しか無く、米に関しては50万トン位の消費がありますが、生産量は2万トン程度しか無い。自給率は約4%です。先程お話しした通り、西日本の米の生産がますます厳しくなっているので、近商ストア様、大阪村民の方に安定供給するには鶴岡産の米が非常に大事です。これからも安定供給のために一緒にタッグを組んでやっていきたいと思っていますので、よろしくお願いします。

**三浦組合長** 現在、高齢化や後継者不足、鳥獣害、温暖化などの課題に直面しています。正直、5年先、10年先どうなるのか分からず状態です。米作りでしっかりと生活ができるんだという展望が見えてくれば、明るい未来に繋がるのではないかと思います。

**保科組合長** 日本の食料自給率は38%しか無い。これが現実です。何とかしていかなければならぬ。世界的に見ても農地が半分以下になってしまっているのに、人口はどんどん増えている。当然、食べ物の争奪戦がそのうち起きるのではないかと思います。1900年代は原油が世界を席巻しましたが、これからは食料じゃないか。そういう現実味がどんどん増してきているなと思っています。そのためにも、我々が現場で踏みとどまつて、皆さんの力を借りて日本の食料を守つていくというのが根底にあります。我々の立場に關係無くとにかく食べる事。基本中の基本を守つていい。夢は、近商ストアに鶴岡コーナーを作るところから始めて食べ物を守つていい。協力をお願いしたいと思います。

**前田参事** 消費地と産地が連携し、鶴岡の米と農産物の価値を伝え、安定供給に繋げていくことが重要だと思います。引き続き、良いお取引ができるよう、さらに努力してまいりたいと思いますので、よろしくお願いいたします。

# 年男年女 午年さんの初夢

今年、年男・年女を迎える午年生まれの皆さん。  
新年にかける思いや夢、そして今、節目の年に何を思うか。  
10名の方々にお話をうかがいました。

## 「家族に感謝」

あけましておめでとうございます。

今年で六度目の年男を迎えました。農業をしながら、地域振興に役立てればと、微力ながら、昨年より大泉地区自治振興会長を務めている所です。

今まで無事に頑張れたのも、家族の理解と組織団体の関係各位の協力があつてこそと感謝申し上げます。特に妻には、会議の日には留守宅を守り、細かな所までの気配り等ありがたく思つております。

今後、七度目の年  
男に向かつて元気で、  
精一杯頑張りますので、  
宜しくお願ひいたし  
ます。



石塚 光雄さん  
大泉地区



佐藤 正和さん  
鶴見地区

## 「我が家人生」

新年、明けましておめでとうございます。

退職後、農業に従事して十二年が経ちました。  
米づくりは、毎年一年生の言葉どおり、  
米づくりの難しさを痛感しているところです。  
午年（うまどし）は、行動力・社交性・エネル  
ギーに満ちた年とされ、特に新しい挑戦  
や冒険に適した年と言われております。  
我が人生、これからは「新しい挑戦や冒険」  
は難しいものの、身体を勞りながら「米づ  
くりや地域の役員」  
など、今与えられた  
仕事を精一杯頑張り  
たいと思います。

## 「日々を楽しみながら」

あけましておめでとうございます。

私はこのごろ自分に言い聞かせている言葉が  
あります。それは「頑張りすぎるな、マイペー  
スで」です。あれこれと計画しても無理が効か  
なくなつきました。まずは健康第一に、心に  
余裕を持つて、ささやかでも楽しいと感じなが  
ら日々過ごしたいものです。たとえば、蒔いた  
種が芽を出した時、花が咲いて収穫できた時、  
草むしりをして後ろを振り返った時、ネコの肉  
球をブニュブニュ触った時、孫たちからメー  
ルが届いた時などです。皆様にとつても  
いい一年でありますよ



伊藤 由美子さん  
田川地区



佐藤 恵子さん  
斎地区

## 「これから目標」

午年に因み、ゲン担ぎで馬柄の長財布を買  
いました。人生を振り返って想う事は、友達  
に仕事に恵まれてきたと思います。いまだフ  
ルタイムで働いていると言うとびっくりされ  
るけど、働けるうちは頑張ろうと思つていま  
す。

今頑張っている事は、「断捨離」です。終  
活の一つとして、物を減らす事に取り組んで  
います。物を購入する時、必要な物かどうか  
考える様になります。  
た。これからは、夫  
婦と愛猫三匹、でき  
るだけ長く、穏やか  
に暮らしていければ  
と思っています。





## 「大高根農場記念山形県農業賞」を受賞 佐藤茂一前組合長



吉村県知事より表彰を受ける佐藤前組合長②

農林水産業の振興発展に寄与した個人や団体に贈られる山形県農業賞・林業賞・水産業賞の表彰式が11月18日、山形市のホテルメトロポリタン山形で行われ、佐藤茂一前組合長が「大高根農場記念山形県農業賞」を受賞した。

J A鶴岡の組合長として砂丘メロンやだだちゃ豆のブランド力向上に貢献し、産直施設の整備による地域農産物の消費拡大や、地域の担い手育成へ尽力してきたことが評価された。

佐藤前組合長は「山形県農林水産業賞の受賞はこの上ない喜び。これまでの経験を通じて、地域の発展は生産者だけでなく行政やJ Aの指導、支援が不可欠であると実感した。これまでのご支援に感謝し、今後も県農林水産業の発展のために尽力したい」と挨拶した。

## 松くい虫被害対策に関する 要請書を提出 県知事が被害状況を現地視察



要請書提出（左から保科瓦組合長、JAそでうらの五十嵐良弥組合長、吉村知事、JA庄内みどりの田村久義組合長）

11月28日、J A鶴岡・J A庄内みどり・J Aそでうらの3JAが連名で、吉村美栄子県知事へ松くい虫被害対策に関する要請書を提出した。

庄内砂丘地の防風防砂林によって海からの強風・砂の飛散を防ぎ、農地や家屋を守ってきたが、その防風防砂林の松枯れ被害が甚大となっている。

メロンをはじめとする農業への影響や倒木による2次被害で道路や農地、電線、ハウス施設など生産者や市民の安全面が懸念されていることを報告。

吉村知事は「海岸林の再生を重視し、伐採と植栽の順序や抵抗性の高い樹種の導入、既存植栽の見直しなどを検討しており、鈴木農林水産大臣や林野庁にも要望している」と述べ、国・県・市町村の連携をはかり、取り組んでいくと話した。



郵便はがき

9 9 7 - 8 7 9 0

鶴岡市日吉町3-1

JA鶴岡 広報係 行き

261

料金受取人払郵便

鶴岡局承認

差出有効期限  
令和8年10月  
13日まで

(切手不要)



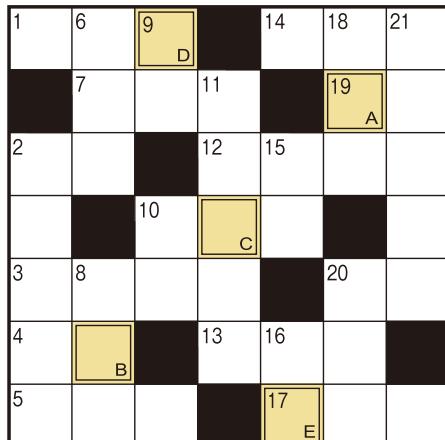
※差し支えなければご記入ください。

ご住所	〒 市		
ふりがな		性別	年齢
お名前	男・女		
電話番号			

(ヤリヤニシ)



# クロスコードパズル



先月号の答え

ボタンナベ

色付きマスの文字をA～Eの順に並べてできる言葉はなんでしょう？締切は1月7日消印有効。どしどしご応募下さい！正解者の中から抽選で5名様に、1,000円分の『JA鶴岡お買物券』をプレゼント！ご応募お待ちしております！



## ↓ タテのカギ

- 2 メレンゲを作るときに使う道具
- 6 鍋料理の締めにも使う麺
- 8 晴れかなあ、雨かなあ
- 9 牛、豚、鶏のものがよく流通しています
- 10 令和8年の干支です
- 11 歯ブラシにつけます
- 15 自分の兄弟姉妹の息子
- 16 ダルメシアンは——模様の犬です
- 18 書初め大会で——に選ばれた
- 20 受験生が空欄に書き込んでいくもの
- 21 単位はアンペアです



## → ヨコのカギ

- 1 正月に食べる、モチ入り汁物といえば
- 2 どら焼きに挟み込まれているもの
- 3 おせち料理の定番の一品。卵が材料の一つ
- 4 交差——、及第——
- 5 右手が——、という人が多数派です
- 7 本を読み終えること
- 10 ガラガラとのどを洗います
- 12 旅立つ人の——に駅のホームまで行った
- 13 ワラや木やレンガの家を建てる童話があります
- 14 漢字で書くと百足。足の多い生き物です
- 17 椅子のこと。ロッキング——
- 19 アルカリと混ぜると中和します
- 20 焚くとよいかおりが広がります



## 理事会開催報告

2025.11.26 開催

- 第1号議案 令和7年度 上半期決算監事監査報告書について
- 第2号議案 支所・事業の再構築(継続実施)に基づく事業所名の決定について
- 第3号議案 固定資産(中央支所事務備品)の取得について
- 第4号議案 令和8年度 正職員登用要領について
- 第5号議案 令和8年度 職員採用募集要領について
- 第6号議案 令和6年産需給調整米(飼料用米)の本精算について
- 第7号議案 理事に対する利益相反取引の承認について
- 理事会閉会後、役員研修「インサイダー取引防止・個人情報保護等」実施

以上の全議案を慎重審議の上、全て原案通り議決されました。

JAバンク 山形県

JA鶴岡 年金友の会 2025年度

詳細は  
JA各支所・事業所へ  
お問い合わせください。

第4回

# 川柳大会

締切迫る!!

大募集

第4回川柳大会を開催しています!  
あたたかさとユーモアが溢れる  
沢山の作品をお待ちしております!

2025年  
~12/30  
(火)まで



## クロスワードのこたえ

正解者の中から、抽選で5名様にJA鶴岡事業利用券をプレゼント致します。

## ふれあい伝言板

広報に対するご意見、ご感想のほか、誰かに伝えたい・聞いてほしい話などなんでも結構です。皆様のあたたかいお声をお待ちしています！



JA鶴岡  
期間限定  
冬だ!  
貯金だ!  
JAだ!

# 特別金利

ウインターフィッシング  
キャンペーン

令和7年  
取扱期間  
11.25火～12.29月

令和7年  
11.25火～12.29月

下記商品のいずれかご契約で  
●「ATM金利上乗せ定期貯金(1～5年)」  
●「個人ネットバンク金利上乗せ定期貯金(1年)」

店頭表示金利に  
+0.15% 年  
+0.15% 年

取扱店 ■本店(TEL.22-3260) ■南支所(TEL.29-9960) ■中央支所(TEL.22-2460) ■北支所(TEL.29-0433) ■西郷支所(TEL.76-2331)  
ATM ■上郷事業所 ■大山事業所 ■湯田川キャッシュサービス ■豊浦キャッシュサービス

JA鶴岡  
初売りで「うまい」  
「クマ」選びで!  
2026新春初売り

新車・展示在庫車ご成約特典!! 期間 1月16日金まで

ACCESS 国道7号線/鶴岡バイパス  
1.ローン ●鶴岡店  
2.ダイナム  
3.JA鶴岡農機・自動車中央センター  
4.マックスバリュ白山店  
5.旧国道7号線  
詳しく述べる  
QRコード

特典 1 8インチフルセグナビ(RL822-D)  
129,800円→104,800円  
25,000円お得!!

特典 2 7インチフルセグナビ(RZ822-D)  
107,800円→82,800円  
25,000円お得!!

特典 3 ドライブレコーダー前後録画タイプ(DZ410D-D)  
29,500円→34,500円  
15,000円お得!!

特典 4 ETC※セットアップ別  
16,500円→11,500円  
5,000円お得!!

特典 5 スタッドレスタイヤ・  
アルミホイールセット  
30%OFF!!

「ナビ・ドライブレコーダーセットプラン」なら、もっとお得に!!  
特典 1 + 特典 3 179,300円→135,000円 44,300円お得!!  
特典 2 + 特典 3 157,300円→115,000円 42,300円お得!!

特典 6 ボディコーティング  
15%OFF!!

特典 7 スノーブレード(フロントのみ)  
プレゼント

特典 8 山形牛詰合せ  
プレゼント

※特典商品は当店指定用品となります。※取扱費込ですが車種によって取扱用品が別途追加となる場合がございます。※福車は特典1と特典2、セットプランは除外となります。※表示の金額は全て税込となります。※写真はイメージです。

JA鶴岡 フーマーズマーケット  
モントレーラー もんとあ～る

本年もたくさんのご愛顧  
誠にありがとうございました。

12月30日火まで  
歳末セール  
開催します

12月30日火をもって  
年内の営業は終了します。  
12月31日水は休業します。

年越しそばとして  
手打ち田川そばや  
鬼坂そばの  
注文を受け付け中です!

2026年も「もんとあ～る」  
白山店・駅前店をよろしくお願ひいたします。

2026年  
もんとあ～るの初売り

1月5日月  
9:30 オープン

1月～3月は冬時間営業  
2店舗ともに  
9:30～17:00  
1月14日水は定休日

毎年大好評!  
早い者勝ち!  
お米福箱  
野菜福箱

お手数ですが、  
とじ穴を開けて保管して  
ください。