

けさらん

【特集1】 2026年新春対談

【特集2】 午年さんの初夢



ホームページ



もんとあ〜る



だだばら



自動車中央センター



不動産センター



JAの家電





期間限定 1/6(火)~1/20(火)

もちっと チョコクリームドーナツ
1コ 180円(税込)



もっちり生地に濃厚チョコクリームが
たっぷり入ったおいしいドーナツ!

【販売店舗】

パンハウス播磨店・パンハウス馬場町店
もとんとあ〜る2店舗

※12/27(土)パンハウス播磨店・馬場町店は休業とさせていただきます。
※12/30(火)~1/4(日)まで年末年始休業とさせていただきます。



今月のモデル



南町 工藤

みわ 美和ちゃん 7歳

みち 美智ちゃん 5歳

はる 晴くん 2歳

そら 昊くん 0歳

- お父さん ^{あきと}晃人さん ●お母さん ^{ともみ}知美さん
- 祖父 ^{ひとし}斉さん ●祖母 ^{ゆみこ}由美子さん

好奇心旺盛で頑張り屋の長女、愛嬌を振りまくお茶目な次女、いつでも元気いっばいでお姉ちゃんを追いかけまわす3番目の長男、そして先日産まれたばかりの末っ子次男の4人兄弟姉妹です。それぞれの個性が徐々に見え始め、子育ての楽しさと難しさを実感しています。

祖父と祖母にも全力で応援してもらい常に騒がしく退屈しない日々の中、これからも家族が平穏無事で楽しく過ごせるように願うばかりです。

「撮影協力：荘内神社」

謹賀新年



新年明けましておめでとう
ございます。令和8年は60年
に一度来る丙午の年。この年
に生まれた女性は気性が激し
く、夫に災いを成す、という
のが日本の迷信。中国には天
災が多い年という言い伝えが
ある。が、今時分迷信は信じ
ない人が多いでしょう。

60年前何が起こっていたか。
同じ丙午年、出生数が激減し
ているが、日本の総人口が初
めて一億人を突破する。いざ
なぎ景気が始まり、池田内閣
の所得倍増計画がスタート。
全日空機が羽田沖・松山沖に
墜落。一方ではビートルズ初
来日。政界では黒い霧事件が
発生し、年末の衆議院解散総
選挙。

同年代で見ると、世界では
ベトナム戦争激化、ガガリー
ンの「地球は青かった」の名
セリフがあり、人類初のアポ

ロ11号月面着陸。ケネディ大
統領暗殺も起きている。日本
でも、60年安保闘争・東大安
田講堂事件・3億円強奪事
件・川端康成のノーベル文学
賞・東海道新幹線開通・そし
て東京オリンピック・38豪雪。
どことなく記憶にある事件出
来事である。

さて今年はどうなつてゆく
のか、米政策は間違いなく曲
がり角になりそう。特に新農
林水産大臣の力が遺憾なく発
揮されるのか?同じ県民とし
てそこは大いに期待したい。
新しい年・新しい目標・新し
い環境、皆さんの準備は怠り
ありませんか。良き年とする
よう「愚公移山」という言葉
を贈って新年の挨拶とします。
「努力を怠らずに励めば、どん
な事業も必ず成功する例え」

代表理事組合長 保科 互

左から：

津田物産株式会社 代表取締役社長

株式会社 近商ストア 取締役社長

鶴岡市農業協同組合 代表理事組合長

鶴岡共乾施設利用組合 理事(斎RC組合長)

黒川 悦春 氏

上田 泰嗣 氏

保科 亘 氏

三浦 禎之 氏

2026年「新春対談」
新年号企画

司会：鶴岡市農業協同組合 理事 参事 前田 資生



テーマ

「生産地・集荷・消費地から見た 鶴岡米について」

米を取り巻く環境が目まぐるしく変化する中、生産、集荷、販売の各分野で一体となった取り組みが必要と考えております。不作や米価の高騰、備蓄米の放出などの現状把握から課題を確認し、今後の見通しと未来へのビジョンについてご意見を頂戴いたしました。

前田参事 各方面における米を取り巻く現状をお伺いします。

上田社長 この1年間、米騒動の中で店頭商品を維持できたのは、ひとえに鶴岡市農協の皆さんのおかげだと思っております。また、ライスフレンド（津田物産）さんからも、本当に窮状を助けていただきました。ありがとうございました。関西の同業者さんは前年割れで推移したのですが、近商ストアでは前年対比100%を超えております。プライベートブランドとして大事にさせていただいている「庄内こしひかり」を中心に販売し、お客様に喜んでいただきました。今回、鶴岡市農協さんと長年続いている取り組みの中で、本当に感謝というか、思い知らされたというか、こういった付き合いが大事なのだ改めて痛感しました。今後もこの関係性をしっかり維持しながら次のステップを踏んでいきたいと思います。

黒川社長 令和6年産米は、米騒動の影響もあり弊社の仕入も大変苦戦しました。7年産では主食用米の面積増加により、前年並みの仕入を維持しています。ただ、私たちは大阪の米卸なので関西の米とか西の米のニーズが非常に強いのです。しかし、なかなか西の米の集荷が上がってこないのが課題です。販売面では、5年産、6年産は精米販売が非常に好調で前年対比をクリアしている状況です。6年産は米価が高騰し、消費減少を非常に心配しましたが、7年産は、6年産以上に高騰しております。JAさんの概算金が3万円を超えている状況で、非常にマーケットの反応は厳しく価格のミスマッチが起きているというのが、現時点での感想です。

三浦組合長 農事組合法人鶴岡共乾施設利用組合が設立し2年目の稲刈りとなりました。斎地区管内では、昨年と同様に3品種を荷受けしております。面積は、はえぬぎで128町歩、コシヒカリで67町歩、

つや姫で44町歩です。荷受け期間中の降雨が多かったこともあり、例年以上に役員やオペレーターと連携を密に行い、品質維持に細心の注意を払いました。**保科組合長** 集荷は大変苦労しました。6年産米は計画よりも相当低い集荷実績だったので、7年産米をどうするか様々な方策を考えました。それが功を奏して今年はほぼ計画どおりの集荷数量に戻すことができました。皆さんの頑張りとお米の賜物と思っているのですが、今年、大豆と枝豆の減作が約50町歩ありました。ということは、その分は田んぼになっているはずなので、もう少しあってもいいと思いますが、数字的にはいつもの年に戻すことができたという状況です。本当に厳しい年でした。概算金の議論はありましたが、生産者の皆さんが農協に改めて結集してくれたというのは、嬉しい結果でした。**前田参事** 全国的に令和5年から続く米の品質、作柄不良がありました。そこから米不足、令和の米騒動と高値相場になっております。この現状についてどうお考えでしょうか。

上田社長 本日はキャンペーンで、店頭価格は5kgで4,080円です。一昨年末までは2,980円程度でした。値上がりにより買い控えがみられるものの、このコシヒカリを購入するお客様は他の銘柄に替えない。この1年間で、このお米の持つ力を再認識しました。鶴岡市農協から納めていただいている「はえぬぎ」「雪若丸」「つや姫」は、本当に我々の商売全体の底上げをしてくれたと痛感しています。ただ、今の4,080円と言う価格が妥当なのかどうかは非常に悩ましいところです。やはり、我々も利益を追求しないと駄目ですから、いくら支持が高いと言っても安い価格で売り続けるには限度があります。消費者が購入しやすい価格帯を模索する一方で、生産者の生活を守るための適正な価格を考える必要があると思っています。



株式会社 近商ストア
取締役社長
上田 泰嗣 氏

黒川社長 米騒動の原因は、色々と報道されましたが、とにかくにも需要量に対して供給量が不足していたためです。供給減になった要因をいろいろ考えました。米政策の基本は、在庫量に対して需要量の目安を置き、生産量を合わせていくことで米価の安定を図ります。ただ、昨今のインバウンドで需要がかなり伸びています。これまでは需要減のトレンドで推移してきましたが、令和5年産は物価が上がっている中でも米価が比較的安かったため消費が伸びました。需要増の一番の要因はやっぱり歩留り減です。5年産は4年産と比べて2ポイント位悪かった。この辺で需要量を把握するのが難しかったのだと思います。

三浦組合長 1俵あたり1万円を切っていた時代を経験していますと、近年の燃料費、農機具、肥料、農薬等の高騰で経営が厳しい中、ようやく米価が上がってくれたというのが正直な感想です。生産者としては、地域の若者が農業に魅力を感じて担い手になってくれるような価格設定を望みたいと思っています。また、消費者視点では、米の価格高騰は家計への負担が大いだと思います。しかし、生産者にも生活があるということを忘れないでほしいと思っています。

保科組合長 需要と供給のバランスについて自分なりに考えると、国からの情報が正確ではなかったことが原因だと思っています。正確な情報があれば我々としても打つ手があったはずで、関連して面白いデータが無いか検索

したところ、総務省で出している需要量に関するデータがありました。2020年から2024年までの国民一人当たりの米の消費量が県別に分かる。ここ奈良県では5ヶ月分しか米を作っていない。当然、7ヶ月分は買って米を食べる。山形は3年分でした。北海道や新潟でも3、4年分程度です。合計してみると、面白いことに710万トン食べているんです。日本国民が。ということとは、間違いなく足りなくなるんですね。ここは生産側の責任として何とかしていかなければならないと思います。

前田参事 近年はSNSなどの情報発信ツールが多くあり、様々な情報が良いも悪いも拡散され、混乱を招いているように感じられます。情報発信ツールの影響についてどうお考えでしょうか。

上田社長 スーパーマーケットは、本当に情報に振り回されています。去年、関西エリアでは南海トラフ地震臨時情報が発表されました。店頭から米は無くなるし、紙カップ麺、水も無くなって、ちょっと極端すぎるという傾向があります。次はノロノ口台風で、お米をはじめ災害対策用品みたいなものばかり売れて店頭に全く物が無い。蓋を開けると家庭内在庫が膨れ上がり、消費滞留を招く現象が見られました。

黒川社長 情報発信ツールの発展は流通の多様化を促進しました。自分で米を売るといって生産者の流れを加速させているのかなと。一方で間違った情報の拡散による消費者不安の助長が課題です。米騒動を助長した部分もあり、正しい情報の発信が重要だと思います。

三浦組合長 ツールとして非常に便利である一方、正確な情報が混乱を招くことがあります。現場の意見や経験に基づいた情報選択が重要だと思います。

保科組合長 情報ってすごく難しいですね。信じていいのか駄目なのか、判断に困るところがある。黒川社長からあったとおり、農家が個人販売をする形態が増えている。それが良いとか悪いとかではなく、情報を適切に



津田物産株式会社
代表取締役社長
黒川 悦春 氏

把握し代金回収などにも気を付けないといけない。政府が備蓄米の放出による市場介入をしたことによって、米の販売、流通に大きな影響が出たと思います。卸と小売というそれぞれの立場でお伺いいたします。

上田社長 備蓄米の放出については、本当に店頭にも無いということをお前提にすると、当然、国としてやるべきことだと思つのですが、流通上なかなか行き渡らない。その際に、国が流通、物流に対してどこまで手を付けるのかという議論が全然されていません。結局、申請して我々の店頭に並ぶまで3ヶ月、長い時は半年位かかるという状況でした。

黒川社長 令和6年産米の契約数量は前年比約1割減だったので、3月末在庫で見ると、5年産よりかなり少なかった。備蓄米が入ってきたおかげでなんとか安定供給できました。随意契約備蓄米には3年産や4年産もあるため、まず第一に安全性、そして速やかな供給が課題です。お客様の要望に応えることが卸としての役割だと感じています。

前田参事 コシヒカリについては、ハーベスクオリティという商品で大切に販売していただいております。コシヒカリの人気の理由や購入条件についてお聞かせください。

上田社長 米は嗜好性が高い商品ということもあり、お客様が「やっぱりこの米でないと」と思うところがこの「庄内こしひかり」には凄くある。我々としても誇り

に思っているところです。これまで相当な苦勞をいただきながらコシヒカリの栽培、ご支援いただいていると本当に痛切に感じております。

我々が皆さんとどれだけしっかりとタッグを組んで安定供給していくのか。やはり、需給バランスですから生産者さんの生活が守られる環境があつてこそだと思えます。コシヒカリというのは、倒れやすいとか、育てにくい米だと私も良く承知しております。その中で、一定の量をしっかりと確保していただいている。ライスフレンドさんと一緒に、どうやってこれを持続されるか。そこは単に仕入で商売をしているというスタンスではもう無いというのは間違いないところです。これからもそういう関係づくりをさせていただきたいと切に思っております。

黒川社長 コシヒカリは甘み、粘り、ツヤが一番日本人好みの品種で、関西でも一番人気だと思います。近商ストアさんの「庄内こしひかり」は、30年近く販売されており、お客様から非常に高い評価と支持をいただいています。そのお客様の購入条件は何かと考えると、やっぱり一番は品質だと思っています。毎年、美味しいお米が届くというところで、卸としては精米する時にそういう思いを込めた上で精米して安定供給していきたい。生産者、農協、販売店、卸がタッグを組んだこの取り組みはやっぱり一番目指すべきものだと思います。卸としては、近商さんで取り組んでいただいたものを広げていきたいと思っています。生産者が安心して米を作っていけるというところに繋がっていると思うので、この取り組みは私としては非常に大事だと捉えております。

前田参事 最近、気象変動が大きく生育環境も厳しくなっています。コシヒカリは、高温下において品質低下や減収がおきやすく、生産現場の課題について伺いたします。

三浦組合長 コシヒカリは高温耐性が低く、白未熟粒が出やすいといった特徴があります。やはり水稻は外で作る作物ですので、気象の影響を大きく受け、人がで

きることは限られています。例えば、作溝と言つのですが、田んぼに溝を掘つて、水の回りを良くする。僅かな水分を有効に利用するような基本的な作業をしっかりと行う。また、ケイ酸資材をより多く入れると登熟が良くなり、強い稲ができるといった方法もあります。今年の場合、水をかけた時にかけられないことが頻繁にありました。こんなことは経験したことが無く大変でした。基本技術を徹底して栽培技術の向上を図りながら良いものを作り、消費者の皆さんに届けていきたいと思っています。

上田社長 僕が田植えしたところはすくすくと育っている？

三浦組合長 倒伏はしましたが、非常に良い倒伏というか。(笑)

上田社長 良い倒伏(笑)。私が蛇行しちゃったから良かったのね。(笑)

三浦組合長 根元から折れたのではなくて、ぐぐつしなりながら粘り強く倒れている状態です。収量もあつてやっぱり社長のおかげかなと思います。

上田社長 良い植え方をした。

三浦組合長 そう思っていました。

保科組合長 コシヒカリと言つことで一生懸命頑張つてもらっていますが、やはり物には寿命が必ずあります。30年位前、ササニシキしか作っていなかったんですよ。その時、たまたま作っていた「はえぬぎ」がオール1等でした。しかも光沢も良くて、収量もとてもよく穫れたんです。



鶴岡共乾施設利用組合
理事(斎RC組合長)
三浦 禎之 氏



鶴岡市農業協同組合
代表理事組合長
保科 互

急遽、沖縄県で冬に田植えして、春まで種籾にして間に合わせたということがありました。山形県では、有望な品種の試作が進んでおり、未来への対策を進めております。もう一歩踏み込んだ検討が必要と思っています。

前田参事 近商ストア様では、コシヒカリ以外のつや姫はえぬぎ、雪若丸を取扱っていただいております。お客様の反応はいかがでしょう。

上田社長 前佐藤組合長に代わられてすぐ位に私が邪魔した時に、当時からコシヒカリの大変さをお聞きしており、『はえぬぎ』という米もあるぞ』という話題がありました。はえぬぎは、業務筋に流れることが多かったが、今は当たり前店頭に並んでいる。「この際、兄弟ブランドではどうだ?」という話がありました。そして、当時の社長が鶴岡に泊まった時に、朝食に出たはえぬぎを食べて、すぐに包材を作れということになった。それで慌ててライスフレンドさんに連絡をして、急いで包材を作りはえぬぎを販売した経緯があります。

黒川社長 10年くらい前ですね。

上田社長 そうですね。今は、はえぬぎが兄弟ブランドとして全く違和感なく販売をさせていただいております。我々としては、野菜、果物を含めて「鶴岡市農協を売る」といった思いで、大阪、京都、奈良でお客様にPRしてきました。お客様からも非常に支持が高いと自負しております。

前田参事 今後の米価の見通しや在り方についてどうお

考えてしょうか。

上田社長 2年前の価格は全く過去のものになっています。お客様が値ごろとするのは、やはり3,000円台というのが一つの考え方かなと思います。3,000円台後半というのが一つのポイントで、5,000円を超えるとは非常に難しいというのが本音です。

黒川社長 今のスポット市場に関して言いますと、令和7年産米の収穫量として748万トンという数字が示されました。これにスポット市場はかなり敏感に反応して、米価の方は下落トレンドに入っています。やはり、今の定番価格である4,000円後半ではなかなか動きませんが、年末商戦に向けてかなり店頭価格は下がってくると思っています。

生産者目線で考えると、持続可能な米価だけでは駄目だと思っていて、若い人が魅力を感じて入ってくるような米価であるべきだと感じています。今、生産者の平均年齢が70歳なので、ちょっとこれは怖い。若い方が入ってきて、夢を持って米作りできる米価でないといけないと感じています。最近、農水省の発表したデータでは、10年後の後継者が決まっていけない農地が約3割あるそうです。特に、西日本が高い。安定供給していく中で危機感を持っています。一方で、消費者サイドからすると今の米価はちよつと高すぎると感じています。弊社の方では外国産米は扱わない方針です。やはり、この日本の美味しい米を消費拡大していきたいという思いです。しかし、



鶴岡市農業協同組合

理事参事

前田 資生

高すぎるので外食中心に外国産米への切り替えが進んでいて非常に歯痒い思いをしております。日本の米が美味しく安定的に食べられる米価について、8年産が始まるまでに皆さんと議論していきたいと考えています。

三浦組合長 消費者も買い易く、生産者も経営できる、生活していける単価が望ましいと私は感じています。具体的に申し上げると適正ではないかもしれませんが、今年にはバブルみたいな感じで大幅に上がり1俵当たり約3万円近くになっています。予想としては、下がるのは当然だと思っています。私としては、2万3千円〜2万5千円位だと農家と消費者がお互い許容しあえるのかなと思います。

保科組合長 今年の米の値段は、多分、今の販売価格が最高であとは下がるのかなと思っています。我々としては留める対策を最優先で考えており、話し合いをさせていただきたいと思っています。この2年間で、離農すると言う声が少なくなってきた。それと面白いことに、農業機械が売れている。これは投資意欲が出てきていることを示している。また、実は山形県の新規就農者が日本が一番多い。米だけではなく果樹などいろいろな品目があるからだと思うのですが、若い生産者が何とか継続できるような、しかもボーナスも払えるような経営環境になればと思っています。

前田参事 皆さんの話を聞いた中で、お互いに情報共有して、連携していきながら価格の安定化を進められればと思います。最後に、各方面で描かれている明るい未来に向けた未来予想図をお伺いしたいと思います。

上田社長 一次産業と我々小売がタッグを組み、お互いに有意義な商売のやり方、スタイルを確立させお互いの信頼関係を絶やさずに、さらに拡大をしていきたいと思っています。2026年、近商ストアは創業70周年を迎えます。70周年として、鶴岡をさらにPRできるような販促をしていきたいと思っています。

黒川社長 弊社の経営理念に、産地と消費地を結び代

理店として安定供給することを掲げています。米騒動をきっかけに、この重要性を実感しています。大阪の食料自給率は1%しか無く、米に関しては50万トンの消費がありますが、生産量は2万トン程度しか無い。自給率は約4%です。先程お話しした通り、西日本の米の生産がますます厳しくなっているのが、近商ストア様、大阪府民の方に安定供給するには鶴岡産の米が非常に大事です。これからも安定供給のために一緒にタッグを組んでやっていきたいと思っていますので、よろしくお願ひします。

三浦組合長 現在、高齢化や後継者不足、鳥獣害、温暖化などの課題に直面しています。正直、5年先、10年先どうなるのか分からない状態です。米作りでしっかりと生活ができるんだという展望が見えてくれば、明るい未来に繋がるのではないかと思います。

保科組合長 日本の食料自給率は38%しか無い。これが現実です。何とかしていかなければならない。世界的に見ても農地が半分以下になってきているのに、人口はどんどん増えている。当然、食べ物競争戦がそのうち起きるのではないかと思います。1900年代は原油が世界を席巻しましたが、これからは食料じゃないかと。そういう現実味がどんどん増してきているなと思っています。そのためにも、我々が現場で踏みとどまって、皆さんの力を借りて日本の食料を守っていくというのが根底にあります。我々の立場に関係無くとにかく食べることに。基本中の基本を守っていききたい。夢は、近商ストアに鶴岡コーナーを作るところから始めて食べ物を守っていききたいので、ご協力をお願いしたいと思います。

前田参事 消費地と産地が連携し、鶴岡の米と農産物の価値を伝え、安定供給に繋がっていくことが重要だと思います。引き続き、良いお取引ができるよう、さらに努力してまいりたいと思いますので、よろしくお願ひいたします。

年男年女 午年さんの初夢

今年、年男・年女を迎える午年生まれの皆さん。
新年にける思いや夢、そして今、節目の年に何を思うか。
10名の方々に話をうかがいました。

「家族に感謝」

あけましておめでとうございます。

今年で六度目の年男を迎えました。農業をしながら、地域振興に役立てればと、微力ながら昨年より大泉地区自治振興会長を務めている所です。

今日まで無事に頑張れたのも、家族の理解と組織団体の関係各位の協力があってこそ感謝申し上げます。特に妻には、会議の日には留守宅を守り、細かな所までの気配り等ありがたく思っております。

今後、七度目の年

男に向かって元気で、精一杯頑張りますので、宜しくお願いいたします。



石塚 光雄さん
大泉地区

「我が人生」

新年、明けましておめでとうございます。退職後、農業に従事して十二年が経ちました。米づくりは、毎年「一年生」の言葉どおり、米づくりの難しさを痛感しているところです。午年（うまどし）は、行動力・社交性・エネルギーに満ちた年とされ、特に新しい挑戦や冒険に適した年と言われております。

我が人生、これからは「新しい挑戦や冒険」は難しいものの、身体を労わりながら「米づくりや地域の役員」

など、今与えられた仕事を精一杯頑張りたいと思います。



佐藤 正和さん
鶴岡地区

「日々を楽しみながら」

あけましておめでとうございます。

私はこのごろ自分に言い聞かせている言葉があります。それは「頑張るすぎるな、マイペースで」です。あれこれと計画しても無理が効かなくなってきました。まずは健康第一に、心に余裕を持つて、ささやかでも楽しいと感じながら日々過ごしたいものです。たとえば、蒔いた種が芽を出した時、花が咲いて収穫できた時、草むしりをして後ろを振り返った時、ネコの肉



伊藤 由美子さん
田川地区

球をプニプニ触った時、孫たちからメールが届いた時などです。皆様にとても良い一年でありますように。

「これからの目標」

午年に因み、ゲン担ぎで馬柄の長財布を買いました。人生を振り返って想う事は、友達に仕事に恵まれてきたと思います。いまだフルタイムで働いていると言ったとびっくりされるけど、働けるうちは頑張ろうと思っています。

今頑張っている事は、「断捨離」です。終活の一つとして、物を減らす事に取り組んでいます。物を購入する時、必要な物かどうか

考える様になりました。これからは、夫婦と愛猫三匹、できるだけ長く、穏やかに暮らしていければと思っています。



佐藤 恵子さん
斎地区

「今しか出来ない事を」



木村 和司さん
西郷地区

24歳の頃、48歳の自分なんてまったく想像できませんでしたが、まあなつてしまえばなんて事ありません。白髪が出てきて、シミが出てきて、腹が出てきて…でもそれでもいいんです。48歳には48歳の楽しみ方があると思います。今年はいち切つて少したけ冒険する年に行いたいと思います。趣味のバイクツーリングでは仲間達と色々な場所に行き、見た事のない景色や新しい発見をしたいです。働き盛りの48歳！遊び盛りの48歳！家庭も仕事も趣味も、今しか出来ない事と全力で向き合う。そんな年に行いたいと思います。



長谷川 優人さん
上郷地区

新年あけましておめでとうございます。大学卒業後、就職二年目となった昨年は、周囲の環境や人に恵まれ、一昨年よりも成長を実感することができた年でした。今年は昨年よりも成長できるよう、基本の徹底と思考力の向上を目標に、成長していきたいです。また私生活では、健康管理やストレス解消も行いつつ、現状に甘んじることの無いよう心掛けたいと思います。興味のある物への挑戦や苦手の克服などに向かい、日々精進していきたいです。

「就農五年目を迎えて」



五十嵐 克芳さん
京田地区

幸い大きな天災やケガも無く、就農して五年目になりました。農業については慣れてきた事も多くなりましたが、まだまだ覚える事が多いと感じています。今年はず、消費税の申告に初挑戦です。未経験でまだ分からない事には不安がつきものですが、身近には父親や生産組合の先輩方、JAに青申会など相談や情報を得る機会があるので、なんとかなさると今は思っています。何事もうまく出来た時には、おかげさまで感謝していきたいと思えます。今年もよろしくお願いいたします。



富樫 英司さん
栄地区

午年の年男として今年は、「安定した生産」という目標に向けて疾走します。その為には、先輩農家の方の意見はもちろんデータ活用や関係機関の知見を取り入れ、新たな栽培技術の「探求」にも果敢に挑戦していきます。また、父親から稲作の栽培についても本格的に教えてもらい、今後の稲作栽培、その先の規模拡大に生かせるように精進していきます。今後の目標に向けて着実にかつ攻めの姿勢で2026年を駆け抜けます。本年もどうぞよろしく願います。

「今年こそは!!」



佐久間 一樹さん
黄金地区

私は、農家で果物を栽培しています。お客様から「おいしかった」と言われると、また頑張ろうと思ひ、やりがいある仕事です。スポーツは卓球をしており、地元の小中学校に指導もしています。子ども達が試合で勝った時や頑張っている姿を見ると嬉しくなり、日々の活力になります。私は婚活イベントなどいろいろと活動していますが、どうしても成果が出ません。なので、今年こそは良い人を見つけて、もっと自分を磨いて、年男に合う男になり、素敵な女性と結婚出来るように努力したいです。



今野 舞雪さん
西郷支所



明けましておめでとうございます。社会人一年目の昨年は不安も多い中、家族や友人、職場の方々に支えられ、恵まれていることを実感した一年でした。午年、二回目の年女となる今年は、これまでいただいた温かい支えを力に変え、自身の成長へとつなげたいと思います。資格取得の勉強や趣味にも積極的に挑戦し、長い人生をより豊かに彩る一年にしていきたいです。



「大高根農場記念山形県農業賞」を受賞 佐藤茂一前組合長



吉村県知事より表彰を受ける佐藤前組合長㊟

農林水産業の振興発展に寄与した個人や団体に贈られる山形県農業賞・林業賞・水産業賞の表彰式が11月18日、山形市のホテルメトロポリタン山形で行われ、佐藤茂一前組合長が「大高根農場記念山形県農業賞」を受賞した。

ＪＡ鶴岡の組合長として砂丘メロンやだだちゃ豆のブランド力向上に貢献し、産直施設の整備による地域農産物の消費拡大や、地域の担い手育成へ尽力してきたことが評価された。

佐藤前組合長は「山形県農林水産業賞の受賞はこの上ない喜び。これまでの経験を通じて、地域の発展は生産者だけでなく行政やＪＡの指導、支援が不可欠であると実感した。これまでのご支援に感謝し、今後も県農林水産業の発展のために尽力したい」と挨拶した。

松くい虫被害対策に関する 要請書を提出

県知事が被害状況を現地視察



要請書提出（左から保科互組合長、JAそでうらの五十嵐良弥組合長、吉村知事、JA庄内みどりの田村久義組合長）

11月28日、ＪＡ鶴岡・ＪＡ庄内みどり・ＪＡそでうらの３ＪＡが連名で、吉村美栄子県知事へ松くい虫被害対策に関する要請書を提出した。

庄内砂丘地の防風防砂林によって海からの強風・砂の飛散を防ぎ、農地や家屋を守ってきたが、その防風防砂林の松枯れ被害が甚大となっている。

メロンをはじめとする農業への影響や倒木による２次被害で道路や農地、電線、ハウス施設など生産者や市民の安全面が懸念されていることを報告。

吉村知事は「海岸林の再生を重視し、伐採と植栽の順序や抵抗性の高い樹種の導入、既存植栽の見直しなどを検討しており、鈴木農林水産大臣や林野庁にも要望している」と述べ、国・県・市町村の連携をはかり、取り組んでいくと話した。

料 金 受 取 人 払 郵 便

鶴岡局承認

261

差 出 有 効 期 限
令 和 8 年 10 月
1 3 日 ま で

（ 切 手 不 要 ）

郵便はがき

9 9 7 - 8 7 9 0

鶴岡市日吉町3-1

JA鶴岡 広報係 行き



※差し支えなければご記入ください。

ご住所	〒		
	市		
ふりがな		性別	年齢
お名前		男・女	
電話番号			

※ポストに投函されるか、下記の無料ファックスダイヤルまで送信下さい

〈無料ファックスダイヤル〉 0800-800-5090

(ヤミ子猫) 〇



購買明細書の発行について

令和7年分の購買品の供給明細書を昨年同様に発行いたします。昨年発行した方には、特にお申し出がない限り継続して発行させていただきます。発行停止、変更または新規でお申し込みの方は、令和7年12月30日(火)までに各支所にお申し出ください。

料金については1世帯あたり1,100円(税込)となります。

【お問い合わせ先】

総合企画課
TEL 33-8179

令和8年
農業の価格情勢について

各種原材料や物流費の高騰、人員確保を目的とした労務費の上昇により、多くの品目で値上げとなりました。

全農取り扱い農薬1,181品目のうち、1,073品目が値上げ、97品目が据え置き、3品目が値下げとなりました。現在の値上幅は平均で約1.41%となります。

令和8年用
水稲農薬・水稲種子・転作資材
予約申込開始について

令和8年用の水稲農薬等申込の冊子を配布しています。今回より令和9年用の水稲種子、大豆等転作資材の申込もこちらで承ります。水稲種子は水稲作付を行うすべての組合員が対象となります。1月

9日(金)締切厳守、締切後に提出された方は予約対象外となりますので、必ず提出ください。いますようお願いいたします。

生産資材予約注文WEBサイト「JA鶴岡じよさねっと」においても予約を受付しています。QRコードを読み取ってアクセスしてください。会員登録をされていない方も同様にアクセスしていただき、登録してから予約申込へお進みください。

令和8年用
水稲農薬・水稲種子・転作資材
除草剤の申込について

令和8年用水稲除草剤の担い手直送規格申込を受付中です。生産資材配送センター・JAG西郷店またはお近くの支所・事業所に申込用紙を準備しています。申込締め切りは2月13日(金)です。

【お問い合わせ先】
生産資材配送センター
0800-1800-6006

生産資材課
棚卸に伴う
営業時間の変更について

★棚卸実施日 12月26日(金)

生産資材配送センター
JAGグリーン資材館
JAGグリーン西郷店

全店休業

令和8年度 職員採用募集要領

1. 募集職種と採用人数

一般職 若干名(購買、販売、信用、共済事業における業務並びに事務)
整備職 若干名(自動車整備、農業機械整備)

2. 募集要領

2-1 応募資格

- ①学歴 高校以上
②年齢 一般職:令和8年4月2日現在42歳以下
(昭和59年4月2日以降生まれ)
整備職:令和8年4月2日現在52歳以下
(昭和49年4月2日以降生まれ)
③一般職 事務系の業務に適応できる能力・経験を有する方
技術・整備職 技術・整備系の業務に適応できる能力・経験を有する方

2-2 応募期間 令和7年12月19日(金)まで
送付ください。(郵送可・締切日必着)

2-3 採用選考

- (1)書類選考 学業成績証明書により書類審査を行い、通過者に下記の採用試験を行う。
(2)一次試験
①期日 令和8年1月10日(土)
受付8:40~試験9:00~11:30
②会場 JAG鶴岡ビル 鶴岡市日吉町3-1
③科目 総合適性検査(能力検査および性格検査)・小論文
(3)二次試験 一次試験合格者に対し面接試験を行う。

3. 待遇関係

- (1)給与 本組合給与規程により支給する。

- (2)福利厚生 本組合福利厚生規程のほか
厚生年金・健康保険・雇用保険・労災保険加入
(3)退職金制度 本組合退職給与規程による。

4. 応募提出書類

- (1)自筆の履歴書 (3ヶ月以内の写真添付)
※JA鶴岡指定の「履歴書」に記入。履歴書の用紙については下記の連絡先へ送付依頼、またはJA鶴岡のホームページからダウンロード可能。
(高校在学中の方は、高等学校統一用紙を使用下さい。)
JAから送付する「通知」は現住所宛に郵送します。連絡先を指定する場合は履歴書に明記下さい。
(2)学業成績証明書
(3)卒業証明書または卒業見込証明書
(4)写真1枚(受験票用:3ヶ月以内に撮影した上半身パスポート判3.5cm×4.5cm裏面に氏名記入)
(5)健康診断書
①診断書様式:自由
②受診項目:身長・体重・視力・聴力・胸部X線・血圧・尿検査・既往症・問診所見
(6)資格・免許を有する者は、その証明書の写し
※(5)・(6)は後日の提出可能。
◆封筒の表に「職員採用応募書類」と朱記してください。
応募書類は返却いたしませんので承知ください。

5. 応募書類の提出および連絡先

〒997-8558 山形県鶴岡市日吉町3番1号
鶴岡市農業協同組合企画管理部人事教育課宛
TEL23-5090(代)

灯
あかり
台

12月に入り、いよいよ寒波が入ってきました。12月の15日前後の土曜日に私の集落の神社では年結祭という神事があって切り餅の餅撒き神事があります。このいわれを宮司さんの受け売りですが述べてみます。

むかし、集落には貧富の差があつて正月に餅をついて食べられない人もいました。この人たちに裕福な人が直接餅をあげるといつまでもお礼を言わなくてはなりません。いわゆる、上下の関係ができてしまします。そうしないために集落で餅を奉納しあつて、神様から餅を貰うという形をとって、上下関係がでないようにして正月を過ごしもらえるようにとの餅撒き神事です。

皆様もよいお年をお迎えください。

広報委員 伊藤敏夫

(湯田川)

JA鶴岡 冬だ! 貯金だ! JAだ!

期間限定

特別金利

ウィンターキャンペーン

令和7年 11.25火 ~ 12.29月

取扱店 ■本 店(TEL.22-3260) ■南支所(TEL.29-9960) ■中央支所(TEL.22-2460) ■北支所(TEL.29-0433) ■西郷支所(TEL.76-2331)

A T M ■上郷事業所 ■大山事業所 ■湯田川キャッシュサービス ■豊浦キャッシュサービス

下記商品のいずれかご契約で
■「ATM金利上乗せ定期貯金(1~5年)」
■「個人ネットバンク金利上乗せ定期貯金(1年)」

店頭表示金利に
プラス 0.15%

＜JA鶴岡 特別金利ウィンターキャンペーン概要＞●お申込みいただけるのは個人のお客さまです ●ATM定期：ス
パー定期(単利型・複利型)、期間は1年~5年(定型方式) ●ネットバンク定期：スーパー定期(単利型)、期間は1年(定型
方式) ●ネットバンク定期の新規口座開設が反映されるのは2日後となります ●受取利息には20.315%(復興特別所得
税0.315%を含む)の税金がかかります ●中途解約される場合は、JA所定の中途解約利率が適用されます

JA鶴岡 初売りでウマイ! カルマ選りも!

2026新春初売り

新車・展示在庫車ご成約特典!! 期間 1月16日(金)まで

ACCESS 国道7号線/鶴岡バイパス
ダイナム 鶴岡店
マックスバリュ 白山店

詳しくはこちら

特典1 8インチフルセグナビ(RL822-D) 129,800円→104,800円 25,000円お得!!

特典2 7インチフルセグナビ(RZ822-D) 107,800円→82,800円 25,000円お得!!

特典3 ドライブレコーダー 前後録画タイプ(DZ410D-D) 49,500円→34,500円 15,000円お得!!

特典4 ETC※セットアップ別 16,500円→11,500円 5,000円お得!!

特典5 スタッドレスタイヤ・アルミホイールセット 30%OFF!!

特典6 ボディコーティング 15%OFF!!

特典7 スノーブレード(フロントのみ) プレゼント

特典8 山形牛詰合わせ プレゼント

「ナビ・ドラレコセットプラン」なら、もっとお得に!!

特典1+特典3 129,300円→135,000円 44,300円お得!!

特典2+特典3 157,300円→115,000円 42,300円お得!!

※特典商品は当店指定用品となります。※取付費込ですが車種によって取付用品が別途追加となる場合がございます。※福車は特典1と特典2、セットプランは除外となります。※表示の金額は全て税込となります。※写真はイメージです。

JA鶴岡 ファーマーズマーケット MONTEARL もんとあゐる

本年もたくさんのご愛顧 誠にありがとうございました。

12月30日(火)まで 歳末セール 開催します

12月30日(火)をもつて 年内の営業は終了します。 12月31日(水)は休業します。

年越しそばとして 手打ち田川そばや 鬼坂そばの 注文を受け付け中です!

2026年も「もんとあゐる」 白山店・駅前店をよろしくお願いいたします。

2026年 もんとあゐるの初売り 1月5日月 9:30 オープン

1月~3月は冬時間営業 2店舗とも 9:30~17:00 1月14日(水)は定休日

毎年大好評! お米福袋 野菜福箱 早い者勝ち!